

Die Aussteller



Termin

19.02.2020 • Karlsruhe

Teilnahmegebühr

Wir laden Sie herzlich ein und übernehmen Ihre Teilnahmegebühr von 95 € inklusive MwSt. und ganztägigem Catering.

Weiterbildungszeit inklusive

Durch Ihre eintägige Teilnahme können Sie bis zu 4,5 Stunden IDD-konforme Weiterbildungszeit sammeln. Über Ihren AssCompact-Account können Sie sich ca. 2 Wochen nach der Veranstaltung ein Weiterbildungszertifikat herunterladen. Bitte beachten Sie, dass die Weiterbildungszeit nicht der Initiative „gut beraten“ gemeldet wird.

www.asscompact.de/forum-südwest

Gutschein

für die kostenfreie
Teilnahme im Wert von 95 €



Jetzt anmelden und auf kompaktes Wissen freuen!

Online unter www.asscompact.de/forum-südwest/zurich
oder per Fax an +49 921 75758-20

Wir laden Sie herzlich ein und übernehmen Ihre Teilnahmegebühren:



Ihre Kontaktdaten

Vorname, Name _____
Firma _____
Straße _____
PLZ, Ort _____
Fon _____
Fax _____
E-Mail _____

Tätig als

- Versicherungsmakler nach § 34d
 Mehrfachvermittler nach § 34d
 Finanzdienstleister nach § 34f
 Sonstiges _____

Anmeldung für

AssCompact Wissen Forum „Süd-West“ • 19.02.2020

Ich stimme den AGBs zu, willige in die Erhebung, Speicherung und Verarbeitung meiner Daten ein und habe die Datenschutz- und Nutzungsbestimmungen (www.bbg-gruppe.de/datenschutz) gemäß DSGVO zur Kenntnis genommen! Die Einwilligung können Sie jederzeit für die Zukunft widerrufen. Schreiben Sie uns hierzu eine E-Mail an: datenschutz@bbg-gruppe.de.

Unterschrift _____

**Teilnahme nur mit Anmeldung bis spätestens
14.02.2020 möglich. Sichern Sie sich Ihren Platz!**

AssCompact

WISSEN



Forum Süd–West

Wissen – Netzwerk – Regional

19.02.2020 in Karlsruhe

4,5h Weiter-
bildungszeit

IDD-
KONFORM



Wir laden Sie herzlich ein
und übernehmen Ihre Teilnahmegebühren:

Forum Süd-West

Premiere am 19.02.2020
in Karlsruhe



Jetzt anmelden und profitieren!

Das Forum Süd-West ist der neue kompakte und regionale Weiterbildungstag von AssCompact Wissen, mit den perfekten Rahmenbedingungen für einen effizienten Austausch auf Augenhöhe – mit Kollegen und Ausstellern.

2 Keynotes, 22 Workshops und 30 Aussteller vermitteln an einem Tag kompaktes und anschauliches Wissen für Ihren Makleralltag.

Nutzen Sie diese Chance
und sichern Sie sich Ihren Platz!

Wir freuen uns auf Sie.



Programm

09.00 Uhr · Einlass

09.30 Uhr · Vortragsbeginn

Vorträge

- Der voll standardisierte Maklerbetrieb 2020 ff.
Steffen Ritter, Institut Ritter GmbH
- Vertrieb geht heute anders
Andreas Buhr, Buhr & Team Akademie für Führung und Vertrieb AG

Workshops

- Die gewerbliche Cyber-Versicherung der ALTE LEIPZIGER
ALTE LEIPZIGER Lebensversicherung a. G.
- Privatus protégé - mehr als 40 Jahre
Poolkompetenz in unseren neuen Privatkonzepten
AMEXPool AG Versicherungsmakler Service Center
- Im Fall der Fälle die beste Versorgung - # machen wir gerne!
BARMENIA Krankenversicherung a.G.
- Rechtsschutz für Firmen aus der Residenz des Rechts
BGV / Badische Versicherungen
- Der „Spezial-Straf-Rechtsschutz“ - so einfach erklärt wie
noch nie!
Concordia Versicherungen
- Die neue Risikoleben der degenia: Online Antrag, Online
Risikoprüfung & Online Abschluss in 10 Min.
degenia Versicherungsdienst AG
- Der Makler für Makler - exklusive Deckungskonzepte,
TÜV-geprüfter Service und digitale Prozesse!
DEMA Deutsche Versicherungsmakler AG
- genial einfach. sicher zuhause - Die Gebäudeversicherungs-
lösungen der DOMCURA AG
DOMCURA AG
- Erfolgreich im Vertrieb: Digital und emotional am Beispiel
der Zielgruppe „privater Tierhalter“
GHV Darmstadt
- Wachstumsfeld Einmalbeitrag
Gothaer Allgemeine Versicherung AG

- Richtige Antworten auf die Niedrigzinsphase - Ideen der
HanseMercur LV, die gute Unfallversicherung - Klauseln, die
entscheidend sind
HanseMercur Versicherungsgruppe
- Superkräfte für Deinen Vertrieb: King Content und
Captain Circle
INTER Versicherungsgruppe
- Neuer GKV Vergleichsrechner (Vorstellung),
die unfairen Methoden einiger GKV's bei Kündigung,
360 Grad Service des GKV Pool's
Investors Management GmbH
- JDC – Wie der Pool zum Digitaldienstleister wurde
Jung, DMS & Cie. AG
- Von den Vorteilen der Allgefahrendeckung bis hin zur
Absicherung von Eigenschäden
Konzept & Marketing GmbH
- Automatisierung als Ermöglicher
Smart InsurTech AG
- Auf Erfolgskurs mit dem FONDSPiLOT
Stuttgarter Lebensversicherung a.G.
- Schweizer Maßkonfektion - mit 125 Jahre
AKS Erfahrung!
Swiss Life AG
- Digitale BU-Risikoprüfung direkt beim Kunden
VPV Versicherungen
- Digitale Verkaufsmethoden: Von interaktiver Videoberatung
bis hin zu KI-basierter Bedarfsmethodik
WIFO GmbH Verbund unabhängiger Versicherungsmakler
- Kautionsversicherung 2.0
Württembergische Vertriebspartner GmbH
- **Warum Sie jetzt auf Nachhaltigkeit setzen sollten**
Zurich Gruppe Deutschland

Besuch der Fachstände/Catering

- Kaffeepause vormittags und nachmittags
- Mittagspause

17.45 Uhr · Ausklang der Veranstaltung